



Lima, 18 de junio de 2024

Señores

Superintendencia del Mercado De Valores

Presente.-

Ref.: Hechos de Importancia

Estimados señores:

UNACEM S.A.A., de conformidad con lo dispuesto por el artículo 28º de la Ley de Mercado de Valores y la Resolución SMV No. 005-2014-SMV/01, informa el siguiente "Hecho de Importancia":

Adjuntamos la entrevista realizada a Eduardo Rivas, gerente general de nuestra subsidiaria Celepsa, publicada en la edición de hoy en Gestión.

Sin otro particular, quedamos de ustedes.

Atentamente,

Mónica Paucar Toranzo

Representante Bursátil Suplente

ENTREVISTA

Eduardo Rivas

CEO de Compañía Eléctrica El Platanal (Celepsa)

La empresa, parte de Grupo Unacem, refiere que en el caso de Quebrada 2 esperan contar con el EIA aprobado para el siguiente año o en el 2026. En tanto, el proyecto Solimana es el de mayor avance.

“Trabajamos en un portafolio de proyectos greenfield que suman 1,000 MW de capacidad”



Tras la compra, Rivas sostuvo que en el caso de Termochilca hoy opera a plena capacidad y ahora ven proyectos de mejoras de eficiencias.

JOSIMAR CÓNDOR

josimar.condor@diariogestion.com.pe

¿Cómo participa Celepsa en la transición energética?

Celepsa es una compañía que tiene una plataforma hidrotérmica. El gas natural (empleado en la planta termoeléctrica) es un combustible muy importante para la transición energética, pero el objetivo final es transformar al país y a la matriz energética en una más limpia. Entonces, Celepsa está aportando con el desarrollo de nuevos proyectos renovables. Además de lo existente hoy en hidroeléctricas, que es una fuente limpia, estamos trabajando en un portafolio de proyectos ‘greenfield’ que suma cerca de 1,000 MW de capacidad en diferentes fases de desarrollo.

La empresa estaba con el proyecto Solimana, ¿cómo va?

Es el que está con mayor avance, es un proyecto solar de 250 MW en la zona norte de Arequipa. Esperemos que logre destrabar algunos temas pendientes que tiene en ‘permisología’ para entrar en una etapa más de decisión y poder avan-

zar. Implica una inversión de US\$190 millones.

¿Cuáles serían los próximos pasos para esa iniciativa?

Principalmente son permisos relacionados con su conexión a la línea de transmisión, más que con el parque propiamente dicho. Eso hace que hoy esté con mayor retraso, pero una vez salvado este tema, el proyecto debería estar listo para construir.

Así, ¿cuándo lo llevarían al Directorio para decidir la inversión?

Creo que a principios del próximo año.

En Solimana, ¿la infraestructura de transmisión podría ser un limitante?

Sí, hay varias zonas que están siendo proyectadas con cierto nivel de restricciones (de líneas de transmisión, principalmente, en el sur del país). Puede ser afectado en el largo plazo, quizás no hoy. Los proyectos (de generación) se evalúan con un horizonte de vida de 20 años, tienen que estar muy alineados con el estudio de planificación del sistema de transmisión para asegurar que, durante la vida útil, no haya problemas de restricciones. La planificación hoy no es un problema, pero sí se requiere infraestructura para la transición energética hacia energías más limpias.

Como empresa generadora, ¿podrían entrar a transmisión?

No es nuestro core, ni nuestro negocio fuerte. Podemos entrar al negocio de transmisión para (concretar) la construcción de proyectos nuevos (de generación), pero luego desinvertimos porque no forma parte del core. Si es necesario entramos, pero lo ideal es ir acompañado por un socio transmisor.

¿Eso se espera para Solimana?

Claro, es la idea. Más allá de Solimana, ¿qué iniciativas impulsan? Solimana forma parte de un

proyecto junto con otro socio, con el cual tenemos el joint venture, Ecorer. A través de éste tenemos el proyecto eólico Quebrada 2.

¿Está en una fase de maduración menor?

Exacto. Aparte Celepsa, por su propia cuenta, tiene un portafolio propio de proyectos renovables no convencionales.

¿Cuál es la inversión estimada para Quebrada 2?

Los montos aún no están definidos, pero es un proyecto de 115 MW de potencia instalada, en la zona sur del Perú.

¿Cuáles son los próximos pasos en ese proyecto?

La idea es contar con el EIA (estudio de impacto ambiental) aprobado para el siguiente año o inclusive en el 2026, y en el resto de proyectos la idea es avanzar, cada uno tiene diferentes programas de cumplimiento. Y también estamos en proceso de traer nuevas ideas y proyectos para ampliar este portafolio.

¿Serían nuevas tecnologías, ¿algún proyecto híbrido o de hidrógeno?

Estamos explorando, pero aun no tenemos ningún proyecto con nombre. Hoy son más ideas. A medida que avance el desarrollo de la ingeniería de nuestras iniciativas, probablemente existan algunos que justifiquen tener este beneficio del híbrido, principalmente, a través de sistemas de baterías.

¿El portafolio estimado de cerca de 1,000 MW incluye las iniciati-

vas del joint venture?

Hoy contamos con una capacidad instalada en todos nuestros activos existentes de 540 MW. Tenemos dos proyectos (Solimana y Quebrada 2) a través de Ecorer (joint venture), que hacen 365 MW. El diferencial, cerca de 600 MW y un poco más, es un portafolio de Celepsa al 100%.

¿La compañía ve opción de comprar proyectos?

Está abierta a comprar, no obstante, hoy no forma parte de su plan estratégico que está más alineado a un crecimiento más orgánico, con recursos propios, pero de todas formas nuestro equipo está monitoreando si surge alguna oportunidad que se alinea de alguna forma al perfil de riesgo y al portafolio existente de la compañía.

¿La integración de Termochilca está plenamente consolidada?

Sí. Se hizo una adquisición de esa operación, y estamos avanzando en la completa integración de ese activo dentro de las operaciones de Celepsa como grupo energético. Es una fase que ya se completó en febrero con una reorganización, y ahora estamos mirando algunos proyectos para mejorar su performance, rendimiento, capacidad de generación y mejoras dentro de la misma instalación.

¿Vendrían a ser optimizaciones?

Sí, para afianzar aún más el beneficio que se espera de este activo. Hoy opera a plena capacidad y ahora vemos proyectos de mejoras de eficiencia.

Así, tras el crecimiento del primer trimestre (22.3% más de ingresos y 17.8% más de ebitda), ¿Celepsa esperaría un buen por la incorporación de Termochilca?

Sí, pero más que el incremento significativo (de indicadores económicos), lo que se buscaba con esta inversión es generar una plataforma hidrotérmica que nos permitiera tener menos dependencia de la hidrología.

“Podemos entrar al negocio de transmisión para la construcción de proyectos nuevos pero luego desinvertimos. No es el core”.